

Telefónica

Resultados Trimestrales
Telefónica del Perú S.A.A. y subsidiarias

Octubre – Diciembre 2001

Declaración de responsabilidad:

El presente documento contiene información veraz y suficiente sobre el desarrollo del negocio de Telefónica del Perú S.A.A. y subsidiarias para el cuarto trimestre terminado el 31 de diciembre de 2001. El firmante se hace responsable por los daños que pueda generar la falta de veracidad o insuficiencia de los contenidos, dentro del ámbito de su competencia, de acuerdo a las normas del Código Civil.

Oscar Portocarrero Quevedo

Lima, 22 de Febrero de 2002

Hechos de Importancia

A continuación se presenta un resumen de los hechos de importancia presentados desde octubre de 2001:

Junta General de Accionistas

La Junta General de Accionistas de **Telefónica del Perú S.A.A.**, reunida el 26 de diciembre, aprobó el capital social resultante de la operación de reorganización múltiple como consecuencia del ejercicio del derecho de separación y de ajustes producidos por la aplicación de la relación de canje y el tratamiento a fracciones y la correspondiente modificación al Estatuto Social.

Como consecuencia de ello, el capital social de **Telefónica del Perú S.A.A.** es de S/. 1 721 964 417,00 (Un mil setecientos veintiún millones novecientos sesenta y cuatro mil cuatrocientos diecisiete y 00/100 nuevos soles) representado por 1 721 964 417 acciones nominativas de S/. 1,00 cada una, íntegramente suscritas y pagadas.

Cambios en la Gerencia

Oscar Portocarrero Quevedo, ha renunciado al cargo de Gerente Central de Control, en razón de haber asumido nuevas responsabilidades en el Grupo Telefónica. En atención a ello, el Directorio de **Telefónica del Perú S.A.A.**, en su sesión realizada el 13 de diciembre pasado, acordó designar como Gerente Central de Control al señor Antonio Mora Morando, de nacionalidad española, quien asumirá tal cargo una vez que adquiera la calidad migratoria habilitante.

Pago Anticipado Parcial de Titulización

El 17 de diciembre se procedió al pago anticipado parcial ascendente a US\$ 50 000 000,00 respecto del "Trust Agreement" suscrito entre Telefónica del Perú S.A.A. y el Banco de Nueva York el día 16 de diciembre de 1998 – en virtud del cual la Sociedad llevó a cabo un proceso de Titulización por US\$ 150 000 000,00 con cargo a la transferencia fiduciaria de sus cuentas por cobrar generadas por el tráfico de larga distancia internacional, habiéndose en igual sentido procedido a la modificación del referido contrato.

Transferencia de Telefónica Publicidad e Información Perú S.A.C

Como parte de la segregación de líneas de negocio del Grupo Telefónica a nivel mundial, el 8 de febrero del 2002, Telefónica del Perú S.A.A. y Telefónica Publicidad e Información, S.A. – empresa constituida en España, cabecera de Grupo de la línea de negocios de guías - suscribieron el contrato de compra venta de acciones en virtud del cual la primera transfirió a la segunda las 78 499 999 acciones de su propiedad representativas del capital social de Telefónica Publicidad e Información Perú S.A.C. a un precio de US\$ 31 159 372,79. Como consecuencia de la transferencia descrita, Telefónica Publicidad e Información Perú S.A.C. deja de ser filial de Telefónica del Perú S.A.A., para pasar a depender directamente de su respectiva cabecera de Grupo en España, de la cual Telefónica, S.A. es accionista mayoritario.

Resoluciones de SUNAT

Con fecha 11 de febrero del 2002, a través de diversas resoluciones, la Compañía fue notificada por SUNAT reclamando un importe total de S./ 244 millones, como resultado de un proceso integral de fiscalización correspondiente al ejercicio 1998. Este hecho fue oportunamente comunicado a CONASEV como Hecho de Importancia Reservado.

La Gerencia y sus asesores legales consideran que los argumentos que sustentan las referidas resoluciones no se ajustan a ley y, en consecuencia las impugnarán en su totalidad.

Debido al proceso de reorganización múltiple llevado a cabo en enero de 2001, los resultados del 2000 y el 2001 no son comparables. En este sentido, para favorecer la comparación se presentan resultados pro forma para la cuenta de resultados, mas no en el Balance General ni en los datos estadísticos de la tabla 3.

TELEFÓNICA DEL PERÚ S.A.A. Y SUBSIDIARIAS

Discusión y análisis de los resultados consolidados del cuarto trimestre y doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2001

El 1ro de enero de 2001, el Grupo Telefónica del Perú hizo efectivo el proceso de segregación de los negocios de Servicios Móviles, Data y Guías Telefónicas. En virtud de este proceso que se inició en noviembre del 2000, se crearon las compañías Telefónica Móviles Perú Holding S.A.A. y Telefónica Data Perú S.A.A. a través de un proceso de escisión, mientras que en diciembre de 2000 se creó una compañía nueva, Telefónica Publicidad e Información Perú S.A.C. mediante el proceso de reorganización simple.

En este sentido, para favorecer una comparación de los resultados obtenidos por Telefónica del Perú S.A.A. respecto a lo acontecido en el mismo periodo del año anterior, se ha procedido a elaborar cuentas de resultados pro forma para los trimestres del año 2000.

Los principales aspectos por destacar relativos al ejercicio 2001 son los siguientes:

- ✂ A pesar de la aplicación desde setiembre del 2001 del factor de productividad - que implica una importante reducción de tarifas cada trimestre - y del aumento de la competencia así como un débil crecimiento económico, la compañía ha obtenido un incremento de 1.1% en el EBITDA durante el año 2001.**
- ✂ Ello ha sido posible por el estricto control de los gastos operativos netos de depreciación y de las inversiones, lo que ha permitido generar un significativo flujo de caja libre, cuyos excedentes se han destinado al programa de reducción de deuda.**
- ✂ Los ajustes realizados durante el ejercicio 2001, si bien han dado lugar a una pérdida neta de S/. 145 millones, son principalmente de carácter contable y no merman la capacidad de generación de fondos y de reducción de deuda de la compañía.**
- ✂ Así, durante el 2001, la deuda financiera se redujo en más de US\$ 165 millones y durante el 4T01, en US\$ 64 millones, es decir un 38% del monto anual.**

Ingresos Operativos

Los ingresos operativos de los 12M01 acumularon S/. 3,555 millones, 2.0% menores que los 12M00, debido a que los incrementos de los ingresos del negocio de televisión por cable (8.1%), otros ingresos operativos (42.6%), telefonía pública (2.5%) y comunicaciones de empresas (4.5%), no pudieron compensar la disminución en los ingresos de larga distancia (-14.8%) y telefonía local (-2.5%).

En cuanto a los ingresos operativos del 4T01, totalizaron S/. 872 millones, mostrando una caída de 4.8% al compararse con el 4T00. La buena performance de televisión por cable, que registró un incremento de sus ingresos de 18.4%, no fue suficiente para compensar los menores ingresos generados por el servicio de larga distancia (-22.9%) y telefonía local (-4.2%).

Por el lado de los negocios, y pese al incremento de 2.0% en la planta promedio facturada, los ingresos acumulados en los 12M01 de **Telefonía Básica** mostraron una caída del 2.5%, alcanzando S/. 1,681 millones. Esto se explica por la caída del tráfico facturable de 7.6% y la reducción de 4.3% en la tarifa promedio ponderada de servicio medido local. El cambio en la tarifa se explica principalmente por la reducción de los cargos de interconexión a partir del 1 de enero del 2001 y la aplicación del factor de productividad a partir del 1

Debido al proceso de reorganización múltiple llevado a cabo en enero de 2001, los resultados del 2000 y el 2001 no son comparables. En este sentido, para favorecer la comparación se presentan resultados pro forma para la cuenta de resultados, mas no en el Balance General ni en los datos estadísticos de la tabla 3.

de septiembre del 2001, el cual ha sido fijado en 6% anual (1.535% trimestral) pero es objeto de un arbitraje interpuesto por la compañía. Por otro lado, cabe resaltar el crecimiento de los ingresos experimentado por las líneas con límite de consumo y la tarjeta 147 (166% y 44.7% en comparación con los 12M00, respectivamente). En el 4T01 los ingresos de telefonía básica alcanzaron S/. 426 millones como consecuencia de un incremento de 1.5% en la planta facturada y de 36.8% en el número de líneas vendidas, lo que tendrá un impacto sobre los resultados futuros. No obstante, al compararlos con el 4T00, los ingresos disminuyeron en 4.2% lo que se explica fundamentalmente por la reducción en un 6% de la tarifa promedio ponderada, como consecuencia de la aplicación del factor de productividad, y una reducción del tráfico de 10.8% en el servicio local medido.

Los ingresos acumulados de **Larga Distancia** totalizaron S/. 553 millones en los 12M01 lo que significa una caída de 14.8%, como consecuencia de las caídas de 3.6% y 9.3% en las tarifas promedio ponderadas de LDN y LDI, respectivamente. Ello ocurrió como consecuencia de la reducción en las tarifas internacionales y del aumento de la competencia, compensados parcialmente por el incremento de 1.1% en el total de minutos de larga distancia registrados para el período. Durante el 4T01, los ingresos se redujeron 22.9% comparados al 4T00, totalizando S/. 124 millones, debido a las caídas de 3.7% y 6.3% en las tarifas promedio ponderadas de LDN y LDI, respectivamente, y el menor tráfico de larga distancia, con una caída de 11.7%.

Los ingresos de **Telefonía Pública** en los 12M01 alcanzaron S/. 672 millones, 2.5% por encima de los registrados en los 12M00. Ello ocurrió debido al aumento de la planta de teléfonos públicos (17.6%) y al incremento en la venta de fichas y tarjetas telefónicas (28.9%), y a pesar del aumento en las transferencias por interconexión a móviles por razones regulatorias. Con relación al 4T01, los ingresos alcanzaron S/. 181 millones, lo cual representó una caída de 1.9%, debido a que en el 4T00 se registraron ingresos adicionales por S/. 10 millones como consecuencia del cambio en el ciclo de facturación.

En cuanto a **Televisión por Cable**, sus ingresos en los 12M01 aumentaron en 8.1% con relación a los 12M00, alcanzando S/. 267 millones, en función al crecimiento de 3.1% de la planta facturada y a los ingresos generados por el servicio de Cable Net. Los resultados en el 4T01 llegaron a S/. 73 millones, lo que representa un crecimiento de 18.4% con respecto al 4T00, como consecuencia del incremento de 73.5% en publicidad, 6% en la cuota de abono y la puesta en funcionamiento del nuevo servicio de Cable Net.

Los ingresos acumulados de **Comunicaciones de Empresa** mostraron un crecimiento de 4.5%, pasando de S/. 185 millones en los 12M00 a S/. 193 millones en los 12M01, explicado principalmente por la introducción de nuevos productos y servicios. En esa línea, durante agosto se lanzó el nuevo servicio de transmisión de datos ADSL, inicialmente dirigido a clientes de altos ingresos pero que a partir del 2002 se dirigirá a un público masivo. En el 4T01, los ingresos de comunicaciones de empresa se mantuvieron estables con respecto al 4T00, reportando S/. 45 millones, a pesar de la reducción de ingresos en fibra óptica, video conferencia y proyectos integrales.

Como consecuencia del aumento del número de operadoras en el mercado, hubo incrementos en los ingresos por adecuación de la red y en los ingresos provenientes de otros negocios, con lo cual se obtuvieron **otros ingresos** por S/. 100 millones en los 12M01, lo que representa un incremento de 42.6% con respecto a los 12M00. Del mismo modo, durante el 4T01 este rubro acumuló S/. 25 millones contra S/. 21 millones del 4T00.

Gastos Operativos

Los gastos operativos netos de depreciación se redujeron en 5.4% en los 12M01, debido a la reducción de los gastos de personal en S/. 32 millones y la caída de los gastos generales y administrativos de S/. 18 millones, explicados principalmente por la tercerización de actividades a través de Telefónica Gestión de Servicios Compartidos, además de la reducción de S/. 79 millones en la comisión de gerenciamiento (-32.4% con respecto a los 12M00) de acuerdo con las condiciones del contrato. Durante el 4T01, los gastos operativos se incrementaron en S/. 41 millones con respecto al 4T00, explicado principalmente por el incremento de S/. 28 millones en las provisiones y asociado a la reversión que se hizo en el 4T00 del exceso de provisiones que se venía registrando en el 2000 (S/. 25 millones). Así, durante los 12M01 las provisiones como proporción de los ingresos se mantuvieron en 3.9%, nivel similar al de los 12M00. Asimismo, el indicador de morosidad de deuda

Debido al proceso de reorganización múltiple llevado a cabo en enero de 2001, los resultados del 2000 y el 2001 no son comparables. En este sentido, para favorecer la comparación se presentan resultados pro forma para la cuenta de resultados, mas no en el Balance General ni en los datos estadísticos de la tabla 3.

mayor a 120 días sobre ingresos facturados de telefonía básica y pública se redujo de 3.5% y 2.2% promedio en los 12M00 a 2.2% y 2% promedio en los 12M01, respectivamente.

En función al proceso de tercerización de actividades a Telefónica Gestión de Servicios Compartidos -empresa que no consolida-, iniciado el 1 de abril con el traslado de 597 trabajadores a dicha empresa, se esperaba una reducción en los gastos de personal y un aumento en los gastos generales y administrativos. De esta manera, los **gastos de personal** se redujeron en S/. 32 millones (6.5%) en los 12M01, comparado con los 12M00. No obstante, los gastos **generales y administrativos** se redujeron en S/. 18 millones como consecuencia del estricto control de gastos que viene aplicando la compañía.

Durante el 4T01, los **gastos de personal** alcanzaron S/. 115 millones, reduciéndose en 1.9% comparado con el 4T00, mientras que los gastos generales y administrativos se incrementaron 12%, explicado por la continuación del proceso de tercerización antes mencionado.

En cuanto a los gastos de **depreciación**, éstos se incrementaron en S/. 120 millones (14.5%) durante los 12M01 con relación a los 12M00, como consecuencia de la activación de obras en curso a finales del año 2000 y de las adiciones ocurridas en el presente año, con el consiguiente aumento en la planta media amortizable. No obstante, durante el último trimestre se puede apreciar una reducción en los niveles de depreciación de S/. 27 millones comparado con el 4T00, debido a que en el 4T00 se registraron gastos de depreciación extraordinarios como consecuencia del ajuste realizado en ese momento.

EBITDA y Resultado Operativo

Como consecuencia de lo anterior y, a pesar de la aplicación del factor de productividad, el aumento de la competencia y un débil crecimiento económico, el EBITDA se incrementó en 1.1% en el año. Más aún, el margen EBITDA se elevó ligeramente desde el 52.3% en los 12M00 a 53.9% en los 12M01, tendencia que se mantiene durante el 4T01 (54.1%). No obstante, el resultado operativo en los 12M01 alcanzó S/. 972 millones, 9.3% por debajo de los 12M00, por el aumento de la depreciación principalmente.

Resultado No Operativo

A pesar de la reducción de 26% en los resultados financieros netos – producto del menor stock de deuda y de la caída de las tasas de interés -, el resultado no operativo de los 12M01 arrojó una pérdida de S/. 780 millones contra una pérdida de S/. 572 millones en los 12M00, debido fundamentalmente a los mayores gastos extraordinarios del 3T01 y a la variación del Resultado por Exposición a la Inflación (REI). En los 12M01 hubo una pérdida de S/. 60 millones en esta última cuenta principalmente como resultado de la reducción del IPM en 2.19%, contra un REI positivo de S/. 130 millones en los 12M00. En el 4T01, el resultado no operativo mejoró en un 55.9%, registrando una pérdida de S/. 200 millones, contra una pérdida de S/. 454 millones en el 4T00, por la no recurrencia de los otros ingresos y gastos netos registrados en el 4T00 y originados por ajustes contables (- S/. 388 millones).

Al eliminar el efecto del REI y otros ingresos y gastos netos sobre el resultado no operativo, se observa que durante los 12M01 se obtuvo una mejora de S/. 91 millones (26%) en este indicador comparado con los 12M00, como consecuencia de una importante reducción en los resultados financieros netos. Estas mejoras se lograron incluso a pesar de haber aumentado la proporción de deuda en Soles con el fin de reducir la exposición de los resultados a fluctuaciones en el tipo de cambio.

Resultado Neto

El resultado neto pasa de una utilidad de S/. 169 millones en los 12M00 a una pérdida de S/. 145 millones en los 12M01, explicado principalmente por una reducción de otros ingresos y gastos netos de S/. 110 millones y por

Debido al proceso de reorganización múltiple llevado a cabo en enero de 2001, los resultados del 2000 y el 2001 no son comparables. En este sentido, para favorecer la comparación se presentan resultados pro forma para la cuenta de resultados, mas no en el Balance General ni en los datos estadísticos de la tabla 3.

el significativo cambio registrado en el REI, que se redujo en S/. 189 millones. Asimismo, en el último trimestre, la pérdida neta disminuye de S/. 213 millones en el 4T00 a S/. 53 millones en el 4T01.

A lo largo del ejercicio 2001, la compañía ha realizado una exhaustiva revisión de sus cuentas, que si bien resultaron en pérdidas fundamentalmente de carácter contable para el año, han dejado a Telefónica del Perú en una posición más saneada para los próximos años. Estos ajustes, aunque tuvieron impacto contable, no merman la capacidad de generar flujos de caja libre, tal y como se evidencia en la reducción de deuda en más de US\$ 165 millones a lo largo del año.

Balance General Consolidado

Durante el 4T01, los activos totales se mantuvieron en los mismos niveles que en el 3T01, alcanzando S/. 9,565 millones. Los activos corrientes se incrementaron en S/. 19 millones mientras que otros activos netos aumentaron en S/. 29 millones, como consecuencia de las inversiones en software. Estos incrementos se vieron contrarrestados por la reducción de S/. 61 millones en los activos fijos netos, fundamentalmente como consecuencia del incremento de S/. 158 millones de la depreciación acumulada.

En el 4T01 los pasivos de corto plazo experimentaron un incremento de S/. 703 millones, debido a que algunas deudas de largo plazo y bonos pasaron a registrarse como endeudamientos corrientes una vez que el plazo de vencimiento fue inferior a los 12 meses. Sin embargo, la reducción de pasivos financieros durante el 4T01 llegó a S/. 202 millones y, a lo largo del 2001, a S/. 587 millones.

Asimismo, la compañía ha mejorado su perfil de riesgo a través de la diversificación de fuentes de financiamiento, la reducción de la exposición a variaciones en el tipo de cambio y el aumento de la vida media. Adicionalmente, se ha producido una mejora importante en el ratio de cobertura financiera - EBITDA sobre resultados financieros netos -, que pasa de 5.4 veces en el 2000 a 7.3 veces en el 2001.

Debido al proceso de reorganización múltiple llevado a cabo en enero de 2001, los resultados del 2000 y el 2001 no son comparables. En este sentido, para favorecer la comparación se presentan resultados pro forma para la cuenta de resultados, mas no en el Balance General ni en los datos estadísticos de la tabla 3.

TABLA 1
TELEFONICA DEL PERU S.A.A. Y SUBSIDIARIAS
ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADOS PRO FORMA AJUSTADOS A SOLES (000) AL 31 DE DICIEMBRE DE 2001
(Preparado de acuerdo a los Principios Contables Generalmente Aceptados en el Perú)

	4T00		4T01		Var. Abs. 4T01 - 4T00	Var. % 4T01 - 4T00	12M00		12M01		Var. Abs. 12M01-12M00	12M01/ 12M00
		%		%				%		%		
Ingresos Operativos												
Servicio Telefonía Local	444,391	48.5	425,728	48.8	(18,663)	(4.2)	1,724,048	47.5	1,681,448	47.3	(42,600)	(2.5)
Larga Distancia	161,206	17.6	124,305	14.2	(36,901)	(22.9)	649,334	17.9	553,374	15.6	(95,960)	(14.8)
Telefonía Pública	184,442	20.1	180,857	20.7	(3,585)	(1.9)	655,478	18.1	671,871	18.9	16,393	2.5
TV Cable	61,226	6.7	72,514	8.3	11,288	18.4	247,329	6.8	267,326	7.5	19,997	8.1
Comunicaciones de Empresa	45,014	4.9	44,958	5.2	(56)	(0.1)	185,047	5.1	193,344	5.4	8,297	4.5
Guía Telefónica	(45)	(0.0)	(1,345)	(0.2)	(1,300)	2,897.8	96,015	2.6	86,954	2.4	(9,061)	(9.4)
Otros	20,548	2.2	25,387	2.9	4,839	23.5	70,415	1.9	100,418	2.8	30,004	42.6
Total Ingresos Operativos	916,782	100.0	872,404	100.0	(44,378)	(4.8)	3,627,665	100.0	3,554,735	100.0	(72,930)	(2.0)
Gastos Operativos												
Personal	116,668	12.7	114,503	13.1	(2,165)	(1.9)	498,190	13.7	465,758	13.1	(32,432)	(6.5)
Generales y Administrativos	228,068	24.9	255,480	29.3	27,412	12.0	948,559	26.1	930,466	26.2	(18,093)	(1.9)
Depreciación	275,918	30.1	248,573	28.5	(27,345)	(9.9)	825,852	22.8	945,991	26.6	120,139	14.5
Comisión de Gerenciamiento	-	-	361	0.0	-	-	243,698	6.7	164,806	4.6	(78,892)	(32.4)
Materiales y Suministros	11,683	1.3	14,367	1.6	2,684	23.0	49,371	1.4	58,079	1.6	8,708	17.6
Provisiones	15,109	1.6	43,564	5.0	28,455	188.3	143,027	3.9	139,987	3.9	(3,040)	(2.1)
Trabajo para el Inmovilizado	(39,792)	(4.3)	(27,766)	(3.2)	12,026	(30.2)	(152,841)	(4.2)	(121,979)	(3.4)	30,862	(20.2)
Total Gastos Operativos	607,654	66.3	649,082	74.4	41,428	6.8	2,555,857	70.5	2,583,108	72.7	27,251	1.1
Resultado Operativo	309,128	33.7	223,322	25.6	(85,806)	(27.8)	1,071,808	29.5	971,627	27.3	(100,181)	(9.3)
EBITDA	585,046	63.8	471,895	54.1	(113,151)	(19.3)	1,897,660	52.3	1,917,618	53.9	19,958	1.1
Otros Ingresos (Gastos)												
Ingresos Financieros	12,950	1.4	15,789	1.8	2,839	21.9	33,622	0.9	68,742	1.9	35,120	104.5
Gastos Financieros	(84,869)	(9.3)	(85,759)	(9.8)	(890)	1.0	(387,494)	(10.7)	(331,341)	(9.3)	56,153	(14.5)
Otros Ingresos - Gastos Neto	(387,774)	(42.3)	(68,984)	(7.9)	318,790	(82.2)	(347,339)	(9.6)	(457,797)	(12.9)	(110,458)	31.8
Corrección Monetaria - REI	5,248	0.6	(61,317)	(7.0)	(66,565)	(1,268.3)	129,537	3.6	(59,608)	(1.7)	(189,145)	(146.0)
Resultado No Operativo	(454,445)	(49.6)	(200,271)	(23.0)	254,174	(55.9)	(571,675)	(15.8)	(780,004)	(21.9)	(208,329)	36.4
Programa de Retiro Voluntario	(10,853)	(1.2)	(5,038)	(0.6)	5,815	-	(15,271)	(0.4)	(31,473)	(0.9)	(16,202)	106.1
Resultado antes de Impuestos y Participac.	(156,170)	(17.0)	18,013	2.1	174,183	(111.5)	484,863	13.4	160,150	4.5	(324,713)	(67.0)
Participación de los Trabajadores	(15,550)	(1.7)	(66,954)	(7.7)	(51,404)	330.6	(85,505)	(2.4)	(118,666)	(3.3)	(33,161)	38.8
Impuestos	(41,524)	(4.5)	(4,418)	(0.5)	37,106	(89.4)	(230,403)	(6.4)	(186,516)	(5.2)	43,887	(19.0)
Resultado Neto	(213,244)	(23.3)	(53,359)	(6.1)	159,885	(75.0)	168,954	4.7	(145,032)	(4.1)	(313,986)	(185.8)

TABLA 2
TELEFONICA DEL PERU S.A.A. Y SUBSIDIARIAS
BALANCE GENERAL CONSOLIDADO AJUSTADO A SOLES (000) AL 31 DE DICIEMBRE DE 2001 (1)
(Fin de Período)

ACTIVO						PASIVO Y PATRIMONIO					
	4T01	3T01	2T01	1T01	4T00		4T01	3T01	2T01	1T01	4T00
ACTIVO CORRIENTE						PASIVO CORRIENTE					
Caja Bancos	79,564	3,443	4,618	36,863	86,451	Sobregiro bancario	0	1,883	411	0	78,846
Fondos Fideicometidos	32,011	68,769	65,443	77,836	56,768	Cuentas por Pagar (Proveedores)	914,246	719,444	459,240	369,887	748,156
Cuentas por Cobrar (Clientes)	735,457	800,161	770,189	762,102	820,145	Otras Cuentas por pagar	440,411	390,683	559,771	704,951	417,325
Otras cuentas por Cobrar	549,223	409,460	873,021	830,779	265,717	Provisión por Indemnización	2,171	2,581	3,786	8,839	6,842
Inventarios	45,064	10,126	87,470	82,349	138,345	Préstamos Bancarios	1,112,875	1,073,275	1,284,903	1,572,667	2,043,814
Gastos Pagados por Adelantado	228,542	358,726	471,034	431,562	490,546	Parte Corriente de Deuda de Largo Plazo	577,004	84,662	68,105	68,030	67,695
						Bonos	138,920	0	0	113,592	276,339
Total Activo Corriente	1,669,861	1,650,685	2,271,775	2,221,491	1,857,972	Papeles Comerciales	351,463	561,420	344,108	251,297	213,417
Cuentas por cobrar a LP T. Móviles	430,125	428,286	0	0	0	Total Pasivos Corrientes	3,537,090	2,833,948	2,720,324	3,089,263	3,852,434
INVERSIONES A LARGO PLAZO	345,783	340,802	347,896	347,725	352,126	DEUDA DE LARGO PLAZO	1,007,871	1,691,834	1,709,748	1,665,062	1,310,556
						BONOS	542,124	520,581	518,241	453,316	405,513
ACTIVOS FIJOS	13,055,192	12,965,891	12,987,061	12,891,658	14,623,255	DEPOSITOS EN GARANTIA	86,388	82,076	79,490	76,355	70,906
Depreciación Acumulada	6,245,773	6,087,868	5,907,572	5,710,704	5,917,407	GANANCIA DIFERIDA	14,643	11,210	10,741	0	0
						IMPUESTO DIFERIDO	1,038,143	1,033,063	1,014,412	916,629	836,103
	6,809,419	6,878,023	7,079,489	7,180,954	8,705,848	PATRIMONIO					
Provisión desvalorización	-60,055	-67,091	-78,158	-77,992	-81,402	Capital Social	2,847,167	2,847,167	2,847,167	2,847,167	3,221,380
	6,749,364 #	6,810,932	7,001,331	7,102,962	8,624,446	Capital Adicional	0	0	0	0	112,758
Otros Activos Netos	370,033	340,613	273,586	308,922	372,027	Reserva Legal	336,871	336,871	336,871	336,871	644,276
						Ganancias Acumuladas	154,869	214,568	657,594	596,437	752,645
TOTAL ACTIVOS	9,565,166	9,571,318	9,894,588	9,981,100	11,206,571	TOTAL PATRIMONIO	3,338,907	3,398,606	3,841,632	3,780,475	4,731,059
						TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	9,565,166	9,571,318	9,894,588	9,981,100	11,206,571

(1) Los Datos están ajustados por el IPM publicado por el Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI)

TABLA 3

TELEFONICA DEL PERU S.A.A. Y SUBSIDIARIAS

Datos estadísticos a fin de cada uno de los periodos

	1T00	2T00	3T00	4T00	1T01	2T01	3T01	4T01	Var. Abs. 4T01-4T00	4T01/ 4T00
TELEFONÍA BÁSICA										
Servicio Telefonía Fija: Local y de Larga Distancia										
Líneas Instaladas	2,019,697	2,012,053	2,018,837	2,021,689	2,022,265	2,009,549	2,017,865	2,019,761	(1,928)	(0.1)
Nuevas Líneas en Servicio	11,205	5,728	(2,085)	(6,623)	(4,040)	(1,097)	7,514	(15,075)	(8,452)	127.6
Líneas en Servicio, incluyendo Teléfonos Públicos (1)	1,705,746	1,719,006	1,719,679	1,717,117	1,712,437	1,713,048	1,724,601	1,716,097	(1,020)	(0.1)
Llamadas Locales - Minutos (000)	2,100,546	2,158,870	2,055,180	2,154,646	2,014,480	1,942,846	1,950,196	1,922,235	(232,411)	(10.8)
Larga Distancia - Minutos (000)	236,984	231,596	239,800	254,204	250,099	251,777	246,747	224,508	(29,695)	(11.7)
Número de Empleados (Telefónica del Perú y Subsidiarias)	6,023	6,185	6,292	6,330	6,079	5,345	5,470	5,429	(901)	(14.2)
Número de Empleados (Telefónica del Perú)	4,867	4,920	4,903	4,875	4,747	3,913	3,863	3,823	(1,052)	(21.6)
Líneas en Servicio por Empleado (Telefónica del Perú)	350	349	351	352	361	438	446	449	97	27.4
% Digitalización	95	96	96	96	96	96	96	96	(0)	(0.0)
Líneas en Servicio por 100 habitantes	6.7	6.8	6.7	6.7	6.7	6.6	6.7	6.6	(0)	(1.5)
TELEFONIA DE USO PÚBLICO										
Líneas en Servicio (2)	66,881	74,443	77,197	81,253	83,093	84,850	88,883	95,591	14,338	17.6
TV - CABLE										
Suscriptores	333,679	341,716	345,495	349,447	351,237	351,337	351,718	341,720	(7,727)	(2.2)

(1) No Incluye Teléfonos Públicos Celulares

(2) Incluye Teléfonos Públicos Celulares